

DONATIES BRENGEN DOELEN CLW DICHTERBIJ

In de afgelopen maanden zijn leden van de CLW gebeld met de vraag of zij donateur willen worden van het Steunfonds Laatste Wil. Ook mensen die jaarlijks een schenking gaven, werd gevraagd of zij deze willen overzetten naar het Steunfonds. Het Steunfonds is opgericht in 2019 en heeft een ANBI-status. Dat biedt als voordeel voor de leden dat zij hun schenking kunnen aftrekken van de belasting. Het Steunfonds hoeft dan geen belasting te betalen over de schenking.

Interviewers: Bertie Fokkelman, Jacques Slager, Lidy Schoon

Waarom leden om geld vragen, zo leggen we voor aan Marc Petit, voorzitter van het Steunfonds

Er is veel geld nodig om ervoor te zorgen dat het zelfgekozen levenseinde zonder medische inmenging gemeengoed wordt. Het begint met het beschikbaar zijn van een legaal menselijk werkend laatstewilmiddel. Daarnaast zijn er veel initiatieven nodig voor maatschappelijke, politieke en juridische erkenning voor mensen die op deze wijze een einde aan hun leven willen maken. De manier waarop je wil sterven is ieders eigen keuze, zoals ook abortus dat is, niet verplicht voor iedereen, wel mogelijk voor hen die dat willen. Dus eigenlijk maatschappelijk acceptatie om op je eigen manier te sterven. Het lidmaatschap van de CLW is slechts 15 euro per jaar. Mensen die meer geld willen geven, kunnen doneren aan het Steunfonds.

Hoeveel leden zijn bereikt?

Met 13.000 leden zijn telefoongesprekken gevoerd, 8.000 leden hebben we niet kunnen bereiken. In het najaar doen we alsnog een poging om ook met hen in contact te komen. Veel leden belden naar het servicebureau van de CLW om te verifiëren of dit inderdaad een bonafide actie was. Een aantal leden maakte bezwaar tegen deze ongevraagde telefonische benadering. Dit wordt in het nieuwe ledenbestand vastgelegd (recht van verzet). We hebben hen hiervoor onze excuses aangeboden.

Hoe kijk je terug op deze campagne voor fondsenwerving?

In alle opzichten een ongekend groot succes! De leden vormen een enorm betrokken achterban. Er was een grote bereidheid om te doneren. Aan het eind van het jaar zal het Steunfonds over een half miljoen euro kunnen beschikken. In 2021 zullen CLW en Steunfonds bekend maken waar dat geld aan wordt besteed.

Waarom de keuze voor het fondsenwervingsbureau Seniorcall?

Het Steunfonds selecteerde uit drie offertes Seniorcall met medewerkers van 55 jaar en ouder. We vonden het belangrijk dat de telefonische fondswerving door

leeftijdsgenoten zou gebeuren. Vooraf heb ik de medewerkers van Seniorcall geïnformeerd over de doelstelling van de CLW. Omdat deze gevoelig ligt, is gevraagd of zij daar achter stonden. Normaal duurt zo'n wervingstelefoontje vier à vijf minuten, nu waren het langere gesprekken. Veel telefoontjes zijn in coronatijd gevoerd, een tijd van bezinning met veel mensen die thuis waren.

We vroegen Rita Brassier en Frederika Rademakers, medewerkers van Seniorcall, naar hun ervaringen. Waren zij vooraf bekend met de CLW?

Frederika: "Eigenlijk pas sinds ik, na voorlichting over de CLW, mij aangemeld heb om via Seniorcall fondsen voor deze organisatie te werven. Door mijn vader ben ik al vroeg ingelicht over 'de pil van Drion' en het recht op een zelfgekozen levenseinde. Ik sta daar nog steeds volledig achter. Overigens was ik verbaasd dat er inmiddels een hele organisatie met duizenden leden achter staat. Dat is een verheugend feit en heeft mij extra gemotiveerd om fondsen te werven."

Hoe reageerden de leden die zij aan de telefoon kregen?

Rita: "Bijna iedereen was verrast want ze waren nog nooit door de CLW gebeld. De meeste leden waren zeer tevreden en hoopten dat het middel snel verstrekt kon worden. Sommigen hadden kritiek, zoals een jurist die meende dat de CLW wel goed werk deed maar geen steek verder kwam. Hij vond dat ze veel meer met de vuist op tafel moeten slaan!" Frederika: "Een flink aantal leden was aangenaam verrast te horen dat de CLW beslist niet haar strijdvaardigheid is verloren en op vele fronten actief is. Op mijn opmerking dat ze dat regelmatig via de nieuwsbrief hadden kunnen vernemen, kreeg ik te horen dat het lezen online er vaak bij inschoot. Ook vond men het jammer dat het middel nog steeds niet verstrekt kan worden. Er was ook boosheid bij mensen die in verpleeghuizen zaten. Zij voelden zich extra getroffen, mede door corona. Een vrouw van rond de tachtig suggereerde zelfs dat je beter in de gevangenis kunt zitten dan in een verpleeghuis. Want in de gevangenis heb je tenminste recht op bezoek!"

Waren de leden gul?

Op een enkeling na, was men snel bereid om de beurs te trekken, want ze willen graag dat het doel bereikt wordt. Rita: "Het ging toch om bedragen van 10, 20, 25 of 50 euro per maand. Zo haalde ik de eerste middag 1050 euro op, van negen leden! Dat was echt niet te geloven. Andere dagen zat ik soms onder dit bedrag maar soms ook weer ruim erboven! We kregen ook periodieke schenkingen. Sommigen gaven bijvoorbeeld 100 euro per jaar en dat vijf jaar lang. Iemand anders gaf 1200 euro per jaar!". Frederika: "En uiteraard drong ik niet aan als ik merkte dat mensen, buiten hun contributie, echt niets extra's konden missen. Wel vonden enkele leden dat de CLW 'eerst moet leveren voordat er om geld gevraagd wordt'. Hierop antwoordde ik dat de CLW zonder voldoende financiële middelen zeker niet in staat zal zijn om haar doel te bereiken en dat daarom juist deze actie is georganiseerd. Dit gaf meestal de

doorslag om toch iets te doneren Voor de meeste mensen is de jaarlijkse contributie van 15 euro geen probleem”.

Wat deed je om leden te overtuigen?

Rita: “Belangrijk is dat je goed luistert naar de ander en daarop inhaakt. Af en toe een vraag stellen. En enthousiasme is natuurlijk ook heel belangrijk. Soms hoorde je schrijnende verhalen van mensen die hun verhaal kwijt moesten. Veel mensen hebben het overlijden van hun, soms dementerende, ouders meegemaakt en weten nu zeker dat ze dit niet willen. Daarom zijn ze lid van de CLW.”

Onplezierige ervaringen?

Rita: “Eigenlijk niet. Maar een handjevol. Het was een ontzettend leuke groep om mee te werken. Als er nog een keer een campagne komt voor de CLW doe ik weer mee.”

Eventuele verdere opmerkingen?

Frederika: “Ik vind dat de CLW een compliment verdient omdat ze, ondanks alle problematiek rond het zelfgekozen levenseinde, de moed niet opgeeft en iedereen zich inzet om de doelstelling te bereiken.”